INSTITUT FÜR UNTERNEHMENS- & PERSONALENTWICKLUNG

IUP Infomail

Für Geschäftsführer und Hausleiter!

Ausgabe 02/2021

IUP GmbH Zürich
Maiacherstrasse 3
CH-8127 Forch/Zürich
Telefon: +41 44 980 1826
Telefax: +41 44 980 1829
Internet: www.iup-gmbh.ch
E-Mail: tina.stier@iup-gmbh.ch

2021 Wir feiern Jubiläum! 30 Jahre IUP Die Möbelprofis!

30 Jahre IUP Die Möbelprofis

Wir möchten unser Jubiläumsjahr zum Anlass nehmen Ihnen jeden Monat eine unserer IUP Dienstleistungen einmal genauer vorzustellen. Beginnen möchten wir mit unserem Typengerechten Führungs- und Verkaufscoaching. In den letzten Jahren haben immer mehr Möbeler mit der Biostrukturanalyse gearbeitet und hier sehr viele neue Informationen über sich selbst, ihre Mitarbeiter und nicht zuletzt über ihre Kunden erhalten. In unserer täglichen Arbeit in den Unternehmen wurden so auch wir immer wieder mit der Frage konfron-tiert, wie können diese Informationen möglichst Leistungssteigernd in Führung und Verkauf eingesetzt werden? Wir haben dann diesen Trend zum Anlass genommen und basierend auf der Biostrukturanalyse ein neues **„Typengerechtes FührungsCoaching“** und ein sich am Verkaufsprozess orientierendes neues **„Typengerechtes ErfolgsCoaching“** für Einrichtungsberater und Küchenverkäufer entwickelt.

Neue IUP Programme!

„Typengerechtes FührungsCoaching“

Viele Arbeitgeber setzen verstärkt auf den Einsatz einer Biostruktur-Analyse bei der Auswahl ihrer Führungskräfte. Die daraus abgeleiteten Erkenntnisse fließen allerdings nur spärlich in den Arbeitsalltag ein. Grund hierfür ist oft schlicht und einfach das fehlende Handwerkszeug sowie ein fehlendes individuelles Coaching der Mitarbeiter Und genau hier setzt unser neues

IUP-Führungskräftecoaching an. Mitarbeiter sind verschieden. Sie haben unterschiedliche Talente, Potentiale und Bedürfnisse. Erfolgreiche Führungskräfte erkennen diese und leiten daraus die wirksamsten Maßnahmen und Handlungsweisen ab. Doch Mitarbeiter zu lesen und zu verstehen braucht Übung und Erfahrung. Wir bereiten Ihre neue Führungskraft nicht nur in der Theorie auf die Anwendung vor, sondern coachen diese direkt am Arbeitsplatz. So können wir sehr praxisnah Feedbacks und Unterstützung geben. Durch intensives Begleitung von typisierten Führungskräften im

Arbeitsalltag, haben wir die Stärken und Potentiale aller Farbtypen in einen kausalen Zusammenhang mit dem Verhalten am Mitarbeiter und Kunden gebracht. Die Ergebnisse waren oft ernüchternd. Es gelang nur selten, das Wissen um die eigenen Stärken, Erfahrungen und Erwartungen in die passenden Führungsmethoden und -techniken bzw. in kundenorientiertes Verhalten unter betriebswirtschaftlichen Aspekten zu führen. War es noch möglich, durch systematisches beobachten die Persönlichkeitsstruktur zu erkennen und die Andersartigkeit eines Mitarbeiters oder Kunden anzuerkennen, führte dies final nur selten dazu, die Basis für das erfolgreiche Handeln zu legen. Deshalb haben wir mit unserem neuen „Typengerechten FührungsCoaching“ die vier Farbtypen strategisch ausgewertet, um die notwendigen Potentiale zielgerichtet stärken und individuell mit Ihren Führungskräften trainieren zu können. So entsteht ein nachhaltiger ressourcenoptimierter Nutzen schon direkt im Coaching.

„Typengerechtes ErfolgsCoaching“

In diesem neuen Coachingprogramm werden die individuellen Stärken und Potentiale ausgewertet und gezielt gefördert. So können VK mit den unterschiedlichsten Potentialen ihre ganz persönlichen Verkaufsstrategien entwickeln und im Rahmen unseres IUP Verkaufssystems erfolgreich einbringen. Damit ist es uns eindrucksvoll gelungen unseren Verkaufsprozess für die Biostruktur-analyse zu öffnen und so die Potentiale der unterschiedlichstenVerkäufertypen optimal zu nutzen. So erzielen die unterschiedlichsten Persönlichkeiten mit Hilfe unseres neuen **„Typengerechten ErfolgsCoachings“** bestmögliche Umsatzergebnisse! Lassen Sie uns nach der Pandemie gemeinsam Ihre Verkaufsprozesse neu ausrichten, Ihre Führungskräfte neu motivieren, damit diese in ihrer täglichen Führung wiederum ihre Mitarbeiter anspornen und zu individuellen Höchstleistungen führen können! Als Anlage erhalten Sie mehr Infos zu unseren neuen Programmen. Profitieren Sie von unserer 30-jährigen Erfahrung und lassen Sie sich Ihr individuelles Angebot erstellen!

Reinhard Stier, IUP Geschäftsführer

Martina Stier, IUP Geschäftsführerin

Hans-Peter Sigle, IUP Trainer & Berater

IUP Die Möbelprofis